

に關しては「流通商品ビジネス部」を新設したことを発表。同部は測定工具を中心に扱う部署を全国で一本土化したもの。富

永本部長は「マイクロメータなどスモールツールのデジタル化を特約店、代理店らに提案していきたい」と述べた。

吉岡興業

営業ロープレのコンサルサービス開始

チャットGPT活用でセールス育成

機械工具商社の吉岡興業（神戸市兵庫区、078・5799・1177）はChatGPT（チャットGPT）を4

を活用した営業ロープレイングコンサルティ

ングサービスを始めた。従来の上司と部下の対面型では対応が難しかった多様な顧客視点やリアクシオンを、AIで再現することで大幅な時間短縮や実践的なスキルの向上

を実現することができると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す

ると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す

ると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す

立壁との干渉が少な発表。新開発した超々微



ると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す

ると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す

ると、音声入力で画面上にトーク内容が記載され、それを顧客側（AI）に投げると、AIがセールストークに対してリアルタイムで応答する顧客の年齢・性別・性格など特長を覚えさせ、営業が提案したい商品やサービスのセールストークを展開す