

報道関係各位

2025年2月14日

～ ChatGPT-4o を活用してセールスを育成 ～ 営業ロールプレイングコンサルティングサービスを開始！

吉岡興業株式会社（兵庫県神戸市兵庫区 / 代表取締役 吉岡洋明）は、ChatGPT-4o を活用した新しい営業ロールプレイングコンサルティングサービスを開始いたしました。本サービスでは、AI の力を活用することで、これまでの「上司と部下」の対面型ロールプレイングでは対応が難しかった多様なお客様の視点やリアクションを再現することが可能になり、大幅な時間短縮と実践的なスキル向上を実現します。具体的には、AI がお客様役を務め、営業マンがリアルタイムで交渉や提案を行います。AI の特徴である柔軟な応答能力を活用し、初心者向けの簡単な交渉から高度な商談シナリオまで幅広いケースに対応可能です。これにより、営業マンは実際の顧客に近いリアルな反応を体験しながら、自分の提案力やコミュニケーションスキルを磨くことができます。さらに、AI は顧客の特性やシチュエーションに応じたロールプレイングを提供するため、業界特有の課題や困難にも的確に対応するトレーニングが可能です。当サービスを受けられた企業様からは、「事前に十分な準備ができた」「これほどリアルなロールプレイングができるとは驚いた」等々、多くの高い評価をいただいております。時間や人員の制約を受けにくく、効率的にトレーニングを進められる点もご好評いただいております。



<評価項目>

営業マンに対する信頼感: 10

提案内容に対する納得感: 10

購買意欲: 10

料金表

- ・5名まで : 1回3時間7万円
- ・5～10名 : 1回3時間10万円
- ・10名以上 : 2回×3時間20万円

ChatGPT-4o を活用して、営業ロールプレイング
コンサルティングを行います。実践していただく営業マンたちには各評価10点を
目指していただきます。少人数での集中的なトレーニングから、大人数での充実した学び
まで、ニーズに合わせた柔軟なプランをご用意しています。

概要

- AIを活用したロールプレイングにより、営業スキルを磨きます。
- AIが相手のロールプレイングなので、時間や人員の制約を受けません。
- 業界特有の課題にも対応できるリアルな訓練が可能で、多くの企業様ら「実践的だ！」と高評価を得ています。



会社名：吉岡興業株式会社

創業：昭和26年2月1日

代表者名：吉岡 洋明

設立：昭和31年8月1日

吉岡興業株式会社は、神戸の地から、日本のモノづくり企業に、機械工具商社として、脱炭素・生産性向上の提案を行い、設備・工事・メンテナンス工事で、顧客の生産性・安全性の向上・コストダウンに貢献している「機械工具商社」です。

<本件に関するお問合せ先>

吉岡興業株式会社（ <https://www.yoshioka-kogyo.co.jp/> ） 広報担当：井藤

住所：兵庫県神戸市兵庫区駅前通2丁目2番6号 TEL：078-579-1177 FAX：078-579-1166

email：pr_media@yoshioka-kogyo.co.jp 携帯電話：090-2118-0562（井藤）

弊社のプレスリリース
一覧はコチラ